

Die Farmako GmbH ist ein pharmazeutischer Großhändler mit Sitz in Frankfurt am Main. Als Unternehmen sehen wir uns als Partner in der Cannabinoid-Therapie mit dem Ziel, Patienten eine optimale Versorgung mit medizinischen Cannabis-Produkten von gleichbleibend höchster Qualität zu ermöglichen. Wir klären auf, entwickeln und etablieren alternative Therapieformen – damit Ärzte und Patienten die Wahl haben. Von Frankfurt aus bedienen wir über unseren Vertrieb Apotheken und Großhändler deutschlandweit.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Vertriebsinnendienst (m/w/d) Pharma

Als Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst(m/w/d) unterstützen Sie den Sales Manager im Vertrieb unserer Cannabisprodukte und vergrößern kontinuierlich unseren Kundenstamm. Auch die eigenständige Kundenbetreuung inklusive Neukundenakquise fallen in Ihren Tätigkeitsbereich.

Dabei übernehmen Sie folgende Aufgaben:

- Betreuung von Bestandskunden (Apotheken) und Neukundenakquise
- Unterstützung des Sales Managers beim Ausbau unseres Lieferanteils
- Erstellung und Auswertung relevanter Vertriebsstatistiken
- Ausbau und Pflege von Kundenbeziehungen
- Bearbeitung eingehender Kundenanfragen per Telefon, E-Mail und Fax
- Bearbeitung von Retouren/Reklamationen

Wen wir suchen:

- Sie verfügen über erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst erklärungsbedürftiger Produkte
- Erste Erfahrungen im aktiven Vertrieb (Kaltakquise) sind wünschenswert
- In Verkaufsgesprächen agieren Sie proaktiv, überzeugend und kundenorientiert
- Sie verstehen kundeninterne Prozesse und Strukturen
- Hands-On-Mentalität ist kein Fremdwort für Sie
- Eine sichere Anwendung des MS-Office Pakets und verhandlungssichere Deutschkenntnisse setzen wir voraus

Was wir bieten:

- Ein außergewöhnlich gutes Betriebsklima in einem starken & kollegialen Team
- Einen der interessantesten Märkte der Pharmaindustrie, der sich dynamisch weiterentwickelt und stark wächst
- Regelmäßige Team Events
- Vielfältige Aufgaben mit Gestaltungsspielraum in einem wachsenden Unternehmen

Erleben Sie mit uns den Beginn einer neuen Ära und gestalten Sie sie mit - Wir arbeiten leidenschaftlich und hart, weil wir unsere Ziele im Blick haben.

Zu Ihren Stärken zählen ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsstärke, Leistungsmotivation und Zielorientierung, Fähigkeit zur Selbstorganisation sowie verkäuferisches Talent?

Dann stellen Sie sich bei uns vor!