

Die Farmako GmbH ist ein pharmazeutischer Großhändler mit Sitz in Frankfurt am Main. Als Unternehmen sehen wir uns als Partner in der Cannabinoid-Therapie und möchten das therapeutische Potenzial von Cannabis nutzen, um Patienten, Apothekern sowie Ärzten mit medizinischen Cannabis-Produkten und unterstützender Beratung zur Seite zu stehen. Unser Ziel ist es, Patienten eine optimale Versorgung zu ermöglichen und sie auf ihrem Therapieweg zu begleiten, wobei der Fokus auf einer Steigerung der Lebensqualität liegt.

Wir klären auf, entwickeln und etablieren alternative Therapieformen in ganz Europa – damit Ärzte und Patienten die Wahl haben.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Intern (m/w/d) Sales Cannabis

Als Praktikant (m/w/d) im Sales unterstützen Sie den Sales Manager im Vertrieb unserer Cannabisprodukte und tragen dabei zur kontinuierlichen Vergrößerung unseres Kundenstamms bei. Auch die Koordination von Verhandlungen und Verkaufskonditionen sowie die eigentliche Verkaufsabwicklung fallen in Ihren Tätigkeitsbereich.

Dabei übernehmen Sie folgende Aufgaben:

- Betreuung von Präsenzapotheken und Ausbau unseres Marktanteils im Cannabis-Bereich
- Neukundenakquise
- Ausbau unseres Lieferanteils bei Bestandskunden
- Präsentation von neuen Produkten und Durchführung von Aktionen
- Ausbau und Pflege von Kundenbeziehungen
- Bearbeitung jeglicher eingehender Kundenanfragen per Telefon, E-Mail und Fax
- Bearbeitung von Retouren/Reklamationen

Wen wir suchen:

- Strukturierte und selbständige Arbeitsweise; vorzugsweise erste Vertriebserfahrungen
- Sehr gute analytische Fähigkeiten und Umsetzung z.B. in Excel
- Hohe Motivation, Serviceorientierung und die Fähigkeit zum termingerechten Arbeiten
- Eine sichere Anwendung des MS-Office Pakets und verhandlungssichere Deutschkenntnisse setzen wir voraus

Was wir bieten:

- Ein außergewöhnlich gutes Betriebsklima
- Eines der interessantesten Produkte der Pharmaindustrie
- Regelmäßige Team Events
- Ein starkes & kollegiales Team
- vielfältigen Aufgaben mit Gestaltungsspielraum

Erleben Sie mit uns den Beginn einer neuen Ära und gestalten Sie sie mit - Wir arbeiten leidenschaftlich und hart, weil wir unsere Ziele im Blick haben.

Zu Ihren Stärken zählen ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsstärke, Leistungsmotivation und Zielorientierung, Fähigkeit zur Selbstorganisation sowie verkäuferisches Talent?

Dann stellen Sie sich bei uns vor!